Lösung IKSTK1028

Ein Unternehmen möchte mit Hilfe der Zuschlagskalkulation den Listenverkaufspreis eines Produktes kalkulieren. Es stehen die folgenden Informationen zur Verfügung:

Kalkulationsdaten	
Fertigungsmaterial	1.200,00€
Fertigungslöhne	900,00€
Sondereinzelkosten der Fertigung	100,00€
Sondereinzelkosten der Vertriebs	40,00 €
Materialgemeinkostenzuschlagssatz	17,00%
Fertigungsgemeinkostenzuschlagssatz	95,00%
Verwaltungsgemeinkostenzuschlagssatz	12,00%
Vertriebsgemeinkostenzuschlagssatz	8,00%

Auf das Produkt soll ein Gewinnzuschlag von 20% erhoben werden und es soll ein Kundenskonto von 2% einkalkuliert werden. Die Vertreterprovision soll 9% betragen und der Kundenrabatt 5%.

Führen Sie mit den gegebenen Informationen eine Zuschlagskalkulation zur Bestimmung des Listenverkaufspreises durch.

Lösung

Der Listenverkaufspreis beträgt 5.607,28. Siehe folgenden Rechenweg:

Ferigungsmaterial	1.200,00€
+ Materialgemeinkosten	204,00€
= Materialkosten	1.404,00 €
Fertigungslöhne	900,00€
+ Fertigungsgemeinkosten	855,00 €
+ Sondereinzelkosten der Fertigung	100,00 €
Fertigungskosten	1.855,00€
Herstellkosten	3.259,00€
+ Verwaltungsgemeinkosten	391,08 €
+ Vertriebsgemeinkosten	260,72 €
+ Sondereizelkosten des Vertriebs	40,00€
= Selbstkosten	3.950,80 €
+ Gewinnzuschlag	790,16€
= Barverkaufspreis	4.740,96 €
+ Kundenskonto	106,54 €
+ Vertreterprovision	479,42 €
= Zielverkaufspreis	5.326,92 €
+ Kundenrabatt	280,36 €
= Listenverkaufspreis	5.607,28 €

