

Aufgabe

Die Möbli Lux GmbH stellt nicht nur Möbel her, sondern bietet zusätzlich Möbelpolitur als Handelsware an. Der Listeneinkaufspreis für eine Flasche Möbelpolitur beträgt 6,50 €. Bei Zahlung innerhalb von 14 Tagen bietet der Lieferant 3 % Skonto. Darüber hinaus bekommt die Möbli Lux GmbH einen Rabatt in Höhe von 8 %. Die anteiligen Bezugskosten je Flasche belaufen sich auf 0,50 €.

1. Kalkulieren Sie den Listenverkaufspreis für eine Flasche Möbelpolitur. Bitte verwenden Sie auch die folgenden Zusatzinformationen:

Gewinnzuschlagssatz	18%
Handlungskostenzuschlagssatz	22%
Kundenrabatt	5%
Kundenskonto	3%
Vertreterprovision	4%

2. Berechnen Sie den Kalkulationszuschlagssatz.
3. Um Kosten zu senken, entscheidet sich die Möbli Lux GmbH dazu, den Lieferanten zu wechseln. Beim neuen Lieferanten beträgt der Bezugspreis nur noch 6,00 € je Flasche. Berechnen Sie mithilfe des von Ihnen in 2. berechneten Kalkulationszuschlagssatzes den neuen Listenverkaufspreis für eine Flasche Möbelpolitur.

Lösung zu 1.:

Listeneinkaufspreis	6,50 €
- Rabatt	0,52 €
= Zieleinkaufspreis	5,98 €
- Skonto	0,18 €
= Bareinkaufspreis	5,80 €
+ Bezugskosten	0,50 €
= Einstandspreis/Bezugspreis	6,30 €
+ Handlungskosten	1,39 €
= Selbstkosten	7,69 €
+ Gewinn	1,38 €
= Barverkaufspreis	9,07 €
+ Kundenskonto	0,29 €
+ Provision	0,39 €
= Zielverkaufspreis	9,75 €
+ Kundenrabatt	0,51 €
= Listenverkaufspreis	10,26 €

Lösung zu 2.:

$$\text{Kalkulationszuschlagssatz} = \frac{LVP - BP}{BP} * 100 = \frac{10,26 - 6,30}{6,30} * 100 = 62,86 \%$$

Lösung zu 3.:

$$\text{Kalkulationszuschlag} = 0,63 * 6 = 3,78$$

$$\text{Listenverkaufspreis neu} = 6,00 + 3,78 = 9,78 \text{ €}$$